

**FAKTAARK  
RAPPORT OM ENERGISTANDARD OG PRIS FOR  
HÅRDE HVIDEVARER**

20. oktober 2014  
Center for Klima og Energiøkonomi  
Ref.:mra, hea, dab, dna  
J.nr.: 3010/3031-0002

**Hvad viser undersøgelsen?**

Energivenlige hårde hvidevarer koster typisk mere end energislugende apparater.

Alligevel vil det ofte være en god ide at købe energivenlige apparater, for merprisen vil i de fleste tilfælde være betalt tilbage over 4-6 år. Da apparaterne holder længere end 4-6 år, vil forbrugeren have lavere udgifter til køb af apparat og el, hvis hun vælger blandt de energivenlige fremfor blandt de mindre energivenlige. For producenterne vil den højere pris på energivenlige apparater betyde, at det kan betale sig at producere dem.

Det skal huskes, at prisen på fx et køleskab afhænger af meget andet end netop energistandarden. Når forbrugeren står i den konkrete forbrugssituation, skal hun derfor vælge det tilbud, der samlet set er bedst for hende selv.

Tablet 1 viser sammenhængen mellem energistandard og pris på apparater, og hvor hurtigt merprisen for et A++ apparat i forhold til et A+ apparat vil være betalt tilbage i form af lavere elforbrug.

**Tabel 1. Effekt af bedre energistandard på pris og forbrugerøkonomiske tilbagebetalingstider**

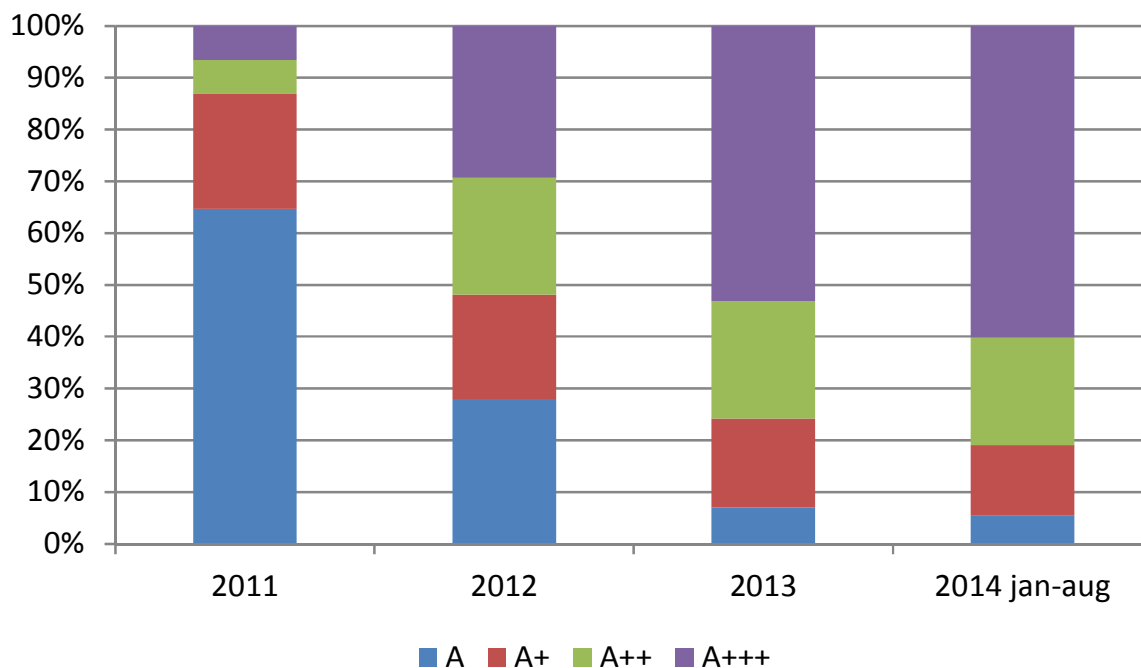
	Stigning i apparatprisen ved 10 pct. stigning i energieffektiviteten (pct.)	Tilbagebetalingstid* ved køb af apparat i klasse A++ i forhold til A+ (år)
Vaskemaskiner	2,8	5,3
Tørretumblere	4,6	9,0
Opvaskemaskiner	4,7	4,7
Køle-fryseskabe	2,4	4,4
Køleskabe uden frostboks	2,3	6,2
Køleskabe med frostboks	3,4	4,5
Fryseskabe	2,2	3,6
Kumrefrysere	2,7	2,6
Komfurer	2,1	2,1
Ovne	3,4	5,6

Kilde: Energistyrelsen

\* Merpris i forhold til årlig energibesparelse.

Mange forbrugere vælger energivenlige apparater. Figur 1 viser, at de solgte vaskemaskiner i 2011 typisk havde energiklasse A, mens de vaskemaskiner, der sælges i dag, typisk har energiklasse A+++.

**Figur 1. Salg af vaskemaskiner fordelt på energimærke, procent, 2011-2014**



Kilde: Foreningen af Fabrikanter og Importører af Elektriske Husholdningsapparater

## **Træerne vokser ikke ind i himlen (med det samme)**

Merprisen for god energieffektivitet er ikke et konstant beløb. Jo mere effektivt et apparat allerede er, jo dyrere er det at forbedre effektiviteten. Det betyder, at det kan være dyrt at købe de apparater, der ligger på kanten af den aktuelle energiteknologiske front og måske knap er kommet ud fra producenternes udviklingsafdeling. Det betyder, at udviklingen mod mere energieffektive apparater sker og bør ske gradvist.

## **Hvordan er undersøgelsen lavet?**

De statistiske beregninger er foretaget på basis af oplysningerne om 1.000-3.000 individuelle hårde hvidevarer for hver af 10 typer apparater i tabellen. Mange relevante fysiske egenskaber er oplyst for hvert apparat.

## **Hvorfor er undersøgelsen lavet?**

Energistyrelsen deltager i udformningen af EUs energimærkning af bl.a. hårde hvidevarer og EUs mindstekrav til apparaternes energieffektivitet. Undersøgelsen er udført i forlængelse af dette arbejde. Når energimærkningen og mindstekravene revideres, foretages skøn for omkostningerne ved mere energivenlige apparater. Denne undersøgelse supplerer andre undersøgelser, og den lave tilbagebetalingstid kan være et argument for højere krav og for synlig og god mærkning for de mest energivenlige apparater. Dog skal det huskes, at forbrugernes elpriser er lavere i mange andre EU-lande. Det betyder, at tilbagebetalingstiden for energivenlige apparater vil være længere for forbrugerne i disse lande.

Der er i dag mindstekrav eller krav om mærkning for 46 apparatgrupper, og antallet forventes omtrent at fordobles inden 2020.